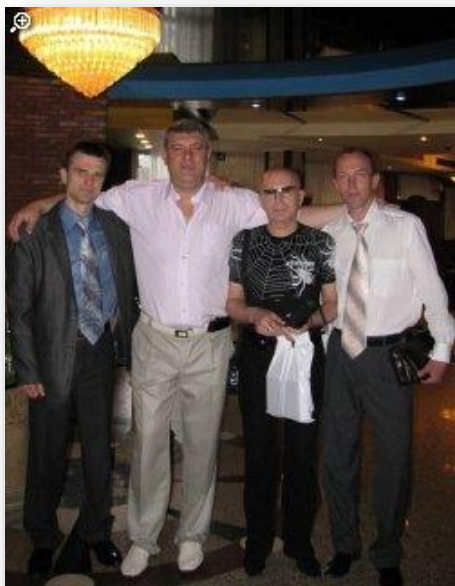


"Амрита 3.0" - Бизнес для взрослых людей.

«Нас останавливает не нехватка денег, а отсутствие Мечты!» Даг Вид

Из цикла» Ваш первый год работы в компании «Амрита». Ч-2. Как все начиналось.

Когда 15 лет назад, я познакомился с МЛМ (сетевым маркетингом), меня не сильно интересовало:



- Год открытия Компании.

- Биография основателя и владельца компании и история его Бабушки.

- Состав продукции и ее секретные формулы.

- Истории выживших после приема продукции.

- Как правильно «нанести» косметику, что бы все сразу увидели результат от ее применения.

- Как «съесть» витаминку, запивая водой и при этом не поправится.

- Какие мероприятия Я обязан посетить.

- Сколько баллов Я обязан набрать, и сколько

сделать продаж, чтобы «закрыть» квалификацию.

Реально меня интересовало:

- Сколько я реально могу заработать? - Как быстро я смогу заработать? - Смогу ли я вообще хоть что-нибудь заработать? - Что мне точно делать? Инструкция по шагам!
- Куда мне бежать и за что хвататься в первую очередь?

А во вторую очередь?

- Работать ли мне со знакомыми или дать объявление в газету?
- Какие расходы у меня предстоят?
- Сколько мне потребуется времени - часов в неделю, месяцев или лет, чтобы построить бизнес, приносящий остаточный доход?



- Почему у других получается, а у меня не получается?

- Чего такого делают они?

- Когда я выйду на «окупаемость» и начну получать прибыль?

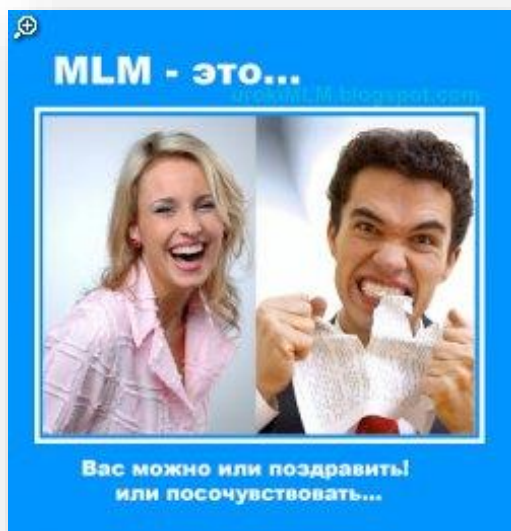
- Почему я должен работать только в одной МЛМ компании?

- А есть ли другие?

- А как дела у других Лидеров? Какие у них чеки?

- Чего они делают такого, чего не делает наш Спонсор?

- Могу ли я построить свой бизнес через интернет?
- **Нужно ли мне «продавать» бизнес или достаточно делать «устные рекомендации»?**
- Кто эти люди «Сетевики»? Кто этим занимается? - Где я найду столько людей?
- **По каким причинам люди «подписываются»? (Неужели только из-за продукции и маркетинг плана?!)**
- Где искать клиентов? Где найти лидеров? - Что я им скажу? А если они меня о чем-нибудь спросят?!



- **Обязан ли мне помогать мой спонсор? А если ДА, то в чем?** - Какие мои обязательства перед новичками? А за что я **НЕ несу ответственности?**
- Зачем мне вкладывать деньги и время во все эти «диски», тренинги, «школы»? А если я не люблю читать книги?!
- **Чем отличается «продукт» от «продукции»?**
- «Спонсирование» от «рекрутирования»?
- **Когда я смогу разобраться во всем этом, если у меня нету времени?!**
- Важна ли продукция вообще или можно просто «подписывать» людей?
- **Нужен ли мне офис, ноутбук, свой сайт и блог?**

А если я не умею работать на компьютере?!

Когда я уже заработаю свой миллион в MLM ?!

И когда, я об этом подумал, я сел и стал вспоминать, а как в жизни?

Как в жизни когда мы решаем принять решение, изменить свою жизнь, привычки, что мы делаем? Правильно!

-Мы ищем того, кто это смог, у кого получилось! В то время мне срочно понадобился кто-то, кто уже смог добиться успеха. По-другому более опытный чем я.



И тогда я начал читать и слушать сначала кассеты, потом диски и через время в живую, истории успеха от успешных людей.

-Благодаря своему спонсору мне посчастливилось, побывать на трех школах миллионеров и заочно, по записям познакомился с Даг Видом, который перевернул мое сознание и изменил мою жизнь.

- Я, поменял свою философию MLM, разработал правила и основы приводящие любого человека к Успеху!

Кто он такой Даг Вид, человек легенда MLM?

Даг Вид является топ-лидером, мотивационным спикером, автором бестселлеров на тему достижения делового успеха. Его книги и аудио диски используют миллионы людей для развития своего сетевого бизнеса.

Некоторые видео и аудио записи переведены на русский язык. Даг выступал в России, Украине.

Даг Вид был советником четырех американских президентов, является одним из основателей международного благотворительного фонда. У Дага Вида и его жены пятеро детей. Они живут в Вирджинии, возле Вашингтона, округ Колумбия.

Даг Вид помог мне открыть секрет успеха в MLM, он заключается в выборе компании!

Достигнув статуса Бриллианта в компании Amway, Даг Вид официально вышел в отставку из Amway, и связался с восемью другими сетевыми компаниями, владельцы пяти звонили и встречались с ним, превознося достоинства своих компаний. Один владелец даже предложил ему миллион долларов, чтобы Даг Вид присоединился к нему!

Но он тщательно взвешивал их предложения и рассматривал варианты выбора своих последующих действий.



Он искал бизнес, который был бы наиболее простым для среднего человека, чтобы была возможность заработать больше всего денег с наименьшей затратой времени. **Он усвоил урок, что если такая возможность не работает для среднего человека**, то она в конце концов перестанет работать для всех без исключения.

Первое, что меня привлекло в новой компании - это справедливый маркетинг план, говорит Даг Вид. Бинар исключался мной как таковой. Он разрушителен для среднего человека. Я боролся с этим на протяжении

последних лет. Один из моих лучших друзей был в динаре. Но я не хочу быть в бизнесе, который травмирует массы людей и оставляет их с ощущением вины и опустошенности по поводу своей неудачи, даже когда у них только появлялись первые «зачатки» мыслей о том, что они не преуспеют.

В Украине с компаниями MLM та же картина. Приезжают из-за рубежа не совсем порядочные лидеры "новых компаний" и заметьте, не строят бизнес с нуля, как предлагают тем, кто вступает в компанию, поверив их обещаниям. А. ищут таких же как они авантюристов, готовых за деньги, давать людям не проверенную и не корректную информацию!

В результате 98% вступивших-уже через месяц-два разочаровываются MLM.

В то время, знакомясь с Даг Вид, я понял- это должна быть Украинская компания, с недорогим продуктом и средним маркетинг планом. По-другому и **продукт, и Маркетинг для всех!** В компании «Амрита» я нашел **накопительный** Маркетинг, для среднего звена, по-другому для всех! Я, поменял 3 компании, прежде чем нашел то что искал!

В чем преимущество компании «Амрита», перед конкурентами?



1. Это накопительный маркетинг. Идеально подходит для тех, кто разочаровался в МЛМ, пробуя себя в других сетевых компаниях. Или, по причине, отсутствия времени, веры, желания, не хочет строить потребительскую сеть и его устраивает скидка 30% от цены в каталоге и накопительная скидка до 40% от Личного объема и бесконечного бонуса с оборота потребителей. При закупке продукции в течении месяца от 20 до 50 баллов,

на свою пластиковую карточку члена клуба «Амрита».

2. Лидерская часть маркетинга. Идеально подходит для тех, кто не имеет опыта работы в МЛМ, большого круга знакомых, не амбициозен и готов идти к успеху 2-3 года. Как правило эта часть партнеров, подписывает активно первые 2-3 месяца, помогают 1-2 партнерам понять маркетинг, и при необходимости построить сеть потребителей. В результате выходят на серебряный бонус до 47%, от Личного объема и бесконечного бонуса с оборота потребителей. При объеме 250 бал. (Личных 50).

- Для желающих иметь остаточный доход и лидерский бонус с 7 активных веток (работает компрессия) - квалификация **Золотой директор**. Партнер, который поставил перед собой цель и не останавливаясь и второй и третий год подписывает потребителей, помогает им разобраться в маркетинг плане, при этом нашел троих таких же целеустремленных как он. Выходит, на золотой бонус до 52%, от Личного объема и бесконечного бонуса с оборота потребителей. При объеме 250 бал. (Личных 50).



- Для тех, кто хочет не просто зарабатывать в компании «Амрита», но еще и передать свой бизнес по наследству, их заметно сразу. Они энергичны, всегда позитивно настроены и постоянно в работе и учебе. Они подписали 5 партнеров, помогли им разобраться в маркетинге, и вышли на Рубиновый бонус до 59%. При объеме 100 бал. (Личных 50).

Есть в компании ТОП Лидеры, количество их постоянно растет, ведь это особая привилегированная команда, они получают признание от компании в виде наград и поездок за

границу. Войти в команду ТОП лидеров просто:

Тот, кто помог серебряным веткам выйти на золото, получает статус Изумрудного директора с бонусом от всей сети (бесконечная глубина) до 64%, от Личного объема и бесконечного бонуса с оборота потребителей. При объеме 100 бал. (Личных 50).

Заветная мечта всех партнеров компании «Амрита» - статья Бриллиантовым директором. Тот, кто помог золотым веткам разобраться как повысить квалификацию с золота, на рубин. Тот и станет Бриллиантовым директором с бонусом 65%, от Личного объема и бесконечного бонуса с оборота потребителей. При объеме 100 бал. (Личных 50).

Вот секрет MLM- "НЕ ЗАСТАВЛЯЙ КУПИТЬ, ВЛОЖИТЬ ДЕНЬГИ, НАЙДИ ТОГО, КТО ХОЧЕТ ЗАРАБОТАТЬ И ПОМОГИ, НЕ СДЕЛАТЬ ЗА НЕГО РАБОТУ, А ПОНЯТЬ, КАК ЭТО СДЕЛАТЬ"!!!

Я выбрал [компанию "Амрита"](#), где будущее владельцев компании непосредственно связано с успехами новичков. Они молоды, и их успех в жизни зависит от успеха их дистрибьюторов. Они хотят и нуждаются, чтобы их компания развивалась, что служит хорошим предзнаменованием для тех из нас, кто принимает это приключение - скакать верхом вместе с ними к Успеху, Признанию и Лучшей Жизни! Они не боятся процветания своих дистрибьюторов. Они рассчитывают на это. Для среднего человека это самый простой путь заработать больше всего денег с наименьшими затратами времени. И поэтому я выбрал маркетинг: [Amrita rEvolution Turbo®](#), лучший инструмент для стремительного роста вашего бизнеса.

Компания» Амрита» постоянно улучшает маркетинг для среднего звена, для новичков, впервые подписавшиеся в компанию «Амрита» и предлагает программы. **Три новые программы, стартовавшие с 1 апреля**, вы найдете в конце статьи, а пока прочтите:

22 совета от Дага Вида сетевнику:

1. Имейте Мечту, которая вас двигает вперед



2. Делитесь своей мечтой только с теми, кто вас поддерживает и любит

3. Получите совет от спонсора, прежде чем делать что-либо в бизнесе

4. Инвестируйте в себя. Слушайте аудио уроки и читайте рекомендованные книги ежедневно

5. Всегда работайте в команде, а не в одиночку

6. Составьте список кандидатов

7. Проводите встречи

8. Не пытайтесь всё рассказать новичку за 1 раз!

Не отпускайте кандидата не взяв у него рекомендации, без материалов и договорённости

9. Работайте по системе

10. Найдите человека с желанием.

11. Делайте отсеб кандидатов –

одни могут строить бизнес, другие будут потребителем продукции

12. Делайте то, что смогут повторить другие партнёры Вашей команды, а не только то, что Вы умеете делать

13. Ведите за собой, а не командуйте



14. Помните, что это твой бизнес! Ты несёшь ответственность за всё
15. Развивай в себе хорошие рабочие привычки
16. Одна из полезных привычек: не влезать в долги, расходуйте меньше, чем зарабатываете
17. Наш бизнес - это Игра больших чисел: спонсируй 20 человек и больше, чтобы найти своего 1 - 3 лидеров
18. Жаловаться только наверх к спонсору, а вниз только положительную поддержку
19. Помните, что люди работают для признания и для денег
20. **Не распяляйте усилия. Будьте сфокусированы.** Например, неэффективно строить больше чем 3 сильные ветки одновременно.

Работайте с Вашими самыми сильными партнёрами и группами.

21. Ваши дистрибьюторы должны узнать всё, что они должны знать, чтобы быть успешным



22. Помните, что лучшие лидеры приходят в команду через взаимные отношения
23. Соблюдайте этику бизнеса. Не «пересекайтесь», не советуйтесь ни с кем, кроме спонсора
24. Позвольте инструментам работать для Вас.

Когда Даг Вида спросили:

- Какие инструменты Вы используете?

-Веб сайт. Все материалы есть на веб-сайте. 5 лет назад я начал создавать веб-сайт для своей структуры и всех кто хочет добиться успеха в MLM.

- Та скорость с которой обновляется информация на сайте, это скорость MLM

3.0. Подключите свое сознание к информации с нашего сайта и посмотрите как Ваше сознание начнет меняться в сторону успеха!

Давайте подытожим: Компания "Амрита"- единственная компания в Европе которая предлагает без вложений, накопительно с лучшим продуктом в Европе и с запатентованным маркетингом - построить Вам свой собственный бизнес.

[Как вступить в Клуб "Амрита". Договор Вступительный и пластиковая карточка.](#)

Преимущества Маркетинг-плана "Amrita rEvolution Turbo"

Маркетинг-план Amrita rEvolution Turbo - это документ, который отображает принципы сотрудничества в Компании, определяет виды вознаграждений Членов Клуба, правила их начисления и выплаты.

Сбалансированная модель Маркетинг-плана Amrita rEvolution Turbo на каждом этапе поддерживает и стимулирует развитие вашего бизнеса.

Обеспечивает вам простой и комфортный способ получения стабильного дохода.

Вы имеете неограниченные возможности для развития и роста собственного бизнеса.

Несколько видов вознаграждения для вас: квалификационный бонус, лидерский бонус, бонусы достижения, участие в акциях и программах Компании.



Благодаря программам «Быстрый старт» вы получаете возможность быстрее продвигаться по лестнице достижений и получать более высокий доход

Маркетинг-план Amrita rEvolution Turbo - авторская запатентованная разработка специалистов и лидеров Компании.

Приложив определенные усилия, через несколько лет, Вы можете выйти на квалификацию **Бриллиантовый Директор. Квалификационный бонус 65%**.

Лестница статусов

Для получения статуса необходимо в течении **3-х месяцев** подряд выполнять все условия соответствующей активной квалификации. Присвоение статусов происходит последовательно в соответствии с лестницей статусов.

Серебряный Директор	Золотой Директор	Рубиновый Директор	Изумрудный Директор	Бриллиантовый Директор
Серебряный значок	Золотой значок	Рубиновый значок	Изумрудный значок	Бриллиантовый значок
Диплом Серебряного Директора	Диплом Золотого Директора	Диплом Рубинового Директора	Диплом Изумрудного Директора	Диплом Бриллиантового Директора
Квалификационный бонус 40%	Золотой бонус достижения 3000 грн	Рубиновый бонус достижения 10 000 грн.	Изумрудный бонус достижения 20 000 грн	Бриллиантовый бонус достижения 50 000 грн.
Квалификационный бонус 45%	Квалификационный бонус 50%	Квалификационный бонус 55%	Квалификационный бонус 60%	Квалификационный бонус 65%
Квалификационный бонус 47%	Квалификационный бонус 52%	Квалификационный бонус 59%	Квалификационный бонус 64%	

Amrita 3.0. Программа "Целься в 10"- Новые бизнес возможности 2014 года!



- Ученные провели интересный эксперимент. Они задумались. Вот есть великие футболисты : Зидан, Пеле, Платини, Блохин, Марадона... Они больше всех забивали голов! И это ФАКТ! - А, как если мы посчитаем, а сколько раз они промахивались, при ударах по воротам? - **Ученные пришли в ШОК!** Они больше всех забивали, но они и больше всех промахивались! **Вот таков Факт! Поэтому, хотите быть успешным лидером, пробуйте и пробуйте! Пробуйте вновь!**

Читать далее: http://amrita.net.ua/news_info.php/news_id/585#.U4WkayhdCSo

В компании "Амрита" зарабатывают с 1 месяца работы:

	Шаг1	Шаг2	Шаг3	Шаг4
Условия	ГО 50+	ГО 120+ в том числе ГО 50+	ГО 150+ в том числе ГО 90+	ГО 200+ в том числе ГО 50+
% КВ	Класс	МР-класс 15%	МР-класс 10%	Директор 20%
Бонус согласно АП*		+10 грн	+25 грн	+50 грн
Вознаграждение по программе Директор	+25 грн	+20 грн	+30 грн	+30 грн
Сумма бонуса	+15 грн	+30 грн	+45 грн	+80 грн

Программа для Новых Членов Клуба дает возможность получать дополнительное вознаграждение уже с первого месяца регистрации.

Участвуйте в программе приобретая продукцию для себя и своей семьи, и приглашайте новых Членов Клуба участвовать в этой программе.

Купив продукцию с первого месяца регистрации- на 50 баллов, Вы получаете свое первое вознаграждение в размере 15 грн. **И это при том, что Вы не имеете ни статуса, ни квалификации!**

Тем у кого есть лидерские навыки и амбиции могут:

Лидеры с других MLM компаний, введенные в заблуждения не проверенными и не корректными обещаниями, желающих на них заработать и получившие разочарование.

В Амрите, в 1 месяц работы, приведя от 3 до 5 партнеров, вы выйдут на квалификационный бонус от 50% (Золотого директора) до 55% (Рубинового директора) и выполнив условия квалификации сможете получить **бонус за квалификацию**.

Скачайте новые презентации и программы:

- [Biznes programa Amrita 2014 Файл pdf, 1.23 Mb](#)

В презентации:» Накопительный бонус», «Программа для новых ЧК», «Программа Целься в 10».

В компании "Амрита" зарабатывают с 1 месяца работы:

Купив продукцию с первого месяца регистрации- на 50 баллов, Вы получаете свое первое вознаграждение в размере 15 грн.И это при том, что Вы не имеете ни статуса, ни квалификации!

Тем у кого есть лидерские навыки и амбиции могут:

Лидеры с других MLM компаний, введенные в заблуждения не проверенными и не корректными обещаниями, желающих на них заработать и получившие разочарование.

В Амрите, уже в 1 месяц работы, приведя от 3 до 5 партнеров, вы выйдут на квалификационный бонус от 50% (Золотого директора) до 55% (Рубинового директора) и выполнив условия квалификации сможете получить бонус за квалификацию. Присоединяйтесь к компании «Амрита»

- Мы готовы передать Вам наш опыт!

[Подробнее: ----->>>>](#)

- [Преимущества Маркетинг-плана "Amrita rEvolution Turbo" Файл pdf, 724.26 Kb](#)

Преимущества Маркетинг-плана "Amrita rEvolution Turbo"

Маркетинг-план Amrita rEvolution Turbo - это документ, который отображает принципы сотрудничества в Компании, определяет виды вознаграждений Членов Клуба, правила их начисления и выплаты.

Сбалансированная модель Маркетинг-плана Amrita rEvolution Turbo на каждом этапе поддерживает и стимулирует развитие вашего бизнеса.

Обеспечивает вам простой и комфортный способ получения стабильного дохода.

Вы имеете неограниченные возможности для развития и роста собственного бизнеса.

Несколько видов вознаграждения для вас: квалификационный бонус, лидерский бонус, бонусы достижения, участие в акциях и программах Компании..

Благодаря программам «Быстрый старт» вы получаете возможность быстрее продвигаться по лестнице достижений и получать более высокий доход

Маркетинг-план Amrita rEvolution Turbo - авторская запатентованная разработка специалистов и лидеров Компании.

Приложив определенные усилия. через несколько лет, Вы можете выйти на квалификацию Бриллиантовый Директор. Квалификационный бонус 65%.

Присоединяйтесь к компании «Амрита» - Мы готовы передать Вам наш опыт!

Май 2014 г. Бриллиантовый директор компании Амрита Сулимов В.В.

Социальный сайт: <http://amrita.net.ua>